



*Buchtipps*

## Praxisleitfaden hilft bei der Vorbereitung

Mehr wertvolle Praxistipps für dauerhafte und erfolgreiche Unternehmensfinanzierung auf Basis guter Bankenkommunikation gibt Carl-Dietrich Sander in seinem Buch „Mit Kreditgebern auf Augenhöhe verhandeln – Praxisleitfaden zur Bankenkommunikation für Unternehmer und Berater“.

Der Untertitel „Praxisleitfaden“ ist Anspruch des Buches. Der Themenbogen geht von Finanzierung sichern und Liquidität steuern über Rating verbessern bis zur Gestaltung der eigenen Bankenkommunikation.

Zwei Eckpfeiler sorgen dafür, dass der Praxisanspruch eingelöst wird:

Der Autor kennt beide Seiten des Verhandlungstisches. Aus 20 Jahren Firmenkundengeschäft in Kreditinstituten weiß er wie Banker denken und handeln. Seit 1998 unterstützt er die Inhaber kleiner und mittlerer Unternehmen als Berater dabei, ihre Unternehmen erfolgreicher zu führen, ihr Rating zu verbessern und in Bankgesprächen wirksam zu agieren. Beide Sichtweisen bringt er in seinem Praxisleitfaden zusammen.

Der zweite Eckpfeiler ist der Aufbau des Buches: Der verständliche Text endet in jedem Abschnitt mit einem Fazit in Form klarer Handlungsempfehlungen. Damit Unternehmer und Berater diese auch entwickeln und umsetzen, gibt es zu jedem Kapitel ein strukturiertes Begleitblatt für die eigenen Notizen. Zu vielen Aufgaben enthält das Buch außerdem Arbeitsblätter, um direkt in die Verbesserung des eigenen Bankverhaltens einsteigen zu können. Zum Einstieg gibt es darüber hinaus einen Selbst-Check, um die eigene Ausgangslage realistisch einschätzen zu können.

„Das Buch bietet weit mehr als der Titel verspricht“, so schreibt z.B. ein begeisterter Nutzer auf amazon.de, „Nicht nur die Kommunikation mit der Bank wird von diesem hervorragenden Werk abgehandelt, sondern eigentlich alles, was ein Mittelständler über Finanzierung wissen muss. Sehr gut verständlich liefert der Autor, der früher selbst als Banker tätig war, eine ‚Gebrauchsanweisung Bank‘, die ich in dieser praxisgerechten und zugleich fundierten Form auf dem Büchermarkt noch nicht gesehen habe.“ Auch die anderen bei amazon eingestellten Kundenrezensionen vergeben durchweg Bestnoten.

Der Praxisleitfaden ist im Januar 2012 im NWB-Verlag erschienen, hat 368 Seiten und kostet 34,80 Euro. Zu beziehen unter ISBN 978-3-482-63691-2 im stationären oder Online-Buchhandel oder direkt beim Verlag. Mehr Infos dazu unter [www.kreditverhandlungen.de](http://www.kreditverhandlungen.de).